

## تقرير مجلس الإدارة للسادة المساهمين لعام ٢٠١٠م

### السادة / مساهمي شركة اتحاد اتصالات (موبيلي)

نضع بين أيديكم تقرير مجلس الإدارة السنوي عن نشاطات وأعمال الشركة للعام المالي ٢٠١٠م، ويتضمن التقرير القوائم المالية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠م.

### تأسيس ونشاط الشركة

تم تأسيس شركة اتحاد اتصالات ( الشركة/موبيلي ) شركة مساهمة سعودية بموجب قرار مجلس الوزراء رقم ١٨٩ بتاريخ ٢٣ جمادي الثاني ١٤٢٥هـ ( الموافق ١٠ أغسطس ٢٠٠٤م ) المرسوم الملكي رقم م/٤٠ بتاريخ ٢ رجب ١٤٢٥هـ ( الموافق ١٨ أغسطس ٢٠٠٤م ) تحت السجل التجاري رقم ١٠١٠٢٠٣٨٩٦ ١٠١٠٢٠٣٨٩٦ بتاريخ ١٤ دسمبر ٢٠٠٤ و المسجل في مدينة الرياض. تعتبر الشركة الحاصلة على الترخيص الثاني لتقديم خدمة الاتصالات المتنقلة اللاسلكية في المملكة العربية السعودية، وقد بدأت الشركة عملياتها التجارية في ٢٥ مايو ٢٠٠٥م . يبلغ رأس مال الشركة ٧ مليارات ريال سعودي مقسمة إلى ٧٠٠ مليون سهم بقيمة إسمية ١ ريال سعودي للسهم الواحد مدفوعة بالكامل كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠م.

### النشاط الرئيس للشركة و الشركات التابعة

يتمثل النشاط الرئيس للشركة في إنشاء وتشغيل شبكة الاتصالات اللاسلكية المتنقلة وشبكة الألياف البصرية وتمديدهما، وإدارة وتركيب وتشغيل شبكات الهاتف والأجهزة الطرفية وأنظمة وحدات الاتصالات بالإضافة إلى بيع وصيانة أجهزة الهاتف وأنظمة وحدات الاتصال في المملكة العربية السعودية.

### الشركات التابعة

فيما يلي بيان يوضح أسماء الشركات التابعة وبلد المنشأ ونسبة ملكية موبيلي فيها كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠:

الاسم	بلد المنشأ - (العمليات)	نسبة الملكية	مباشرة	غير مباشرة
شركة موبيلي انفوتاك المحدودة	الهند	%٠٠٠١	%٩٩,٩٩	
شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات	المملكة العربية السعودية	%١	%٩٩	
شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات	المملكة العربية السعودية	%٤	%٩٦	
الشركة الوطنية لحلول الأعمال	المملكة العربية السعودية	%٥	%٩٥	
( سابقاً - شركة اتحاد اتصالات للاستثمار التجاري )				

### شركة موبايلى انفوتك المحدودة

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٧م بالاستثمار في شركة تابعة، شركة موبايلى انفوتك المحدودة، بنجالور- الهند بنسبة ٩٩,٩٩% من رأس مالها والتي زاولت كامل نشاطها التجارى خلال سنة ٢٠٠٨م. وتجدر الاشارة الى انه قد تم بداية عام ٢٠٠٩م الاستحواذ على الـ ٠٠١% المتبقية من رأس مال الشركة التابعة من قبل الشركة الوطنية لحلول الأعمال (المعروفه سابقاً باسم شركة إتحاد اتصالات للإستثمار التجارى) وهي شركة تابعة. يتمثل نشاط شركة انفوتك بتطوير البرامج التقنية وتقديم خدمات الدعم الفني لتقنية المعلومات.

### شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٨م، بحيازة ما نسبته ٩٩% من حصص الشركاء في شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة وإشتمل الشراء جميع حقوق وأصول موجودات الشركة وإنزاماتها وإسمها التجارى وعلاماتها التجارية الحالية والمستقبلية مقابل سعر شراء إجمالي قدره ١,٥ مليار ريال سعودي والذي نتج عنه شهرة بمبلغ ١,٤٧ مليار ريال سعودي كما في تاريخ الجيازة. يتمثل نشاط شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات بتنفيذ عقود صيانة شبكات الاتصالات السلكية واللاسلكية وتركيب وصيانة أنظمة الحاسوب الآلي المتعلقة بها وتقديم خدمات المعطيات.

### شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٨م بحيازة ما نسبته ٩٦% من حصص الشركاء في شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة وإشتمل الشراء جميع حقوق وأصول موجودات الشركة وإنزاماتها وإسمها التجارى وعلاماتها التجارية الحالية والمستقبلية مقابل سعر شراء إجمالي قدره ٨٠ مليون ريال سعودي نتج عن ذلك شهرة بمبلغ ٦٣ مليون ريال سعودي كما في تاريخ الجيازة. يتمثل نشاط شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات بتجارة الجملة والتجزئة في أجهزة الحاسوب الآلي والأجهزة الإلكترونية وصيانتها وتشخيصها وتقديم الخدمات المرتبطة بها.

### الشركة الوطنية لحلول الأعمال

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٨م، بالاستثمار في شركة تابعة، الشركة الوطنية لحلول الأعمال (المعروفه سابقاً باسم شركة إتحاد اتصالات للإستثمار التجارى)، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة بنسبة ٩٥% من رأس مالها. حيث قرر الشركاء في الشركة التابعة سابقة الذكر في سنة ٢٠١٠م تغيير اسم الشركة التابعة من شركة إتحاد اتصالات للإستثمار التجارى إلى الشركة الوطنية لحلول الأعمال. كما قرر الشركاء زيادة رأس مال الشركة التابعة ليصبح ١٠ مليون ريال سعودي عن طريق مساهمات نقدية أودع في الحساب البنكي الخاص لدى الشركة التابعة. هذا وقت انتهت الاجراءات النظامية المتعلقة بعملية تغيير اسم الشركة وزيادة رأس مال الشركة التابعة خلال سنة ٢٠١٠م. يتمثل نشاط الشركة الوطنية لحلول الأعمال بتجارة الجملة والتجزئة في المعدات والآلات والأجهزة الإلكترونية والكهربائية وأجهزة الاتصالات السلكية واللاسلكية والاستيراد و التصدير للغير بالإضافة إلى تسويق وتوزيع خدمات الاتصالات وتقديم الخدمات الاستشارية لمجال الاتصالات

يلخص الجدول التالي تفاصيل إيرادات التشغيل للسنوات المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ و ٢٠٠٩ و ٢٠٠٨ و ٢٠٠٦:

	(مليون ريال سعودي)					
% التغير	٢٠١٠	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٨	٢٠٠٩	٢٠١٠
	غير موحدة	غير موحدة	غير موحدة	مودعة	مودعة	مودعة
% ١٤	١,٥٥٣	٥,٥٥٨	٨,٠٤٢	٩,٨٦٠	١٠,٩٧٥	١٢,٥٢٨
رسوم التشغيل						
% ٦٠	٢٨٠	٢٣٤	٣١٩	٤٣٤	٤٦٦	٧٤٦
والاشتراك						
% ٦٩	١,١٢٢	٤٩	٧٩	٥٠٠	١,٦١٧	٢,٧٣٩
خدمات أخرى						
% ٢٣	٢,٩٥٥	٥,٨٤١	٨,٤٤٠	١٠,٧٩٤	١٣,٥٥٨	١٦,٠١٣
اجمالي الإيرادات						

سجل إجمالي إيرادات الشركة ارتفاعاً مضطرباً بنسبة ٢٣% مقارنة بالعام ٢٠٠٩، كما ارتفعت معدلات الإستخدام من حيث عدد الدقائق وحركة نقل البيانات، حيث وصل حجم تراسل البيانات اليومي إلى ٨٥ تيرابايت مقارنة بـ ٥٠ تيرابايت للعام ٢٠٠٩. وبلغت إيرادات البيانات ما نسبته ١٨% من إجمالي إيرادات الشركة مقارنة بـ ١٤% في نهاية العام ٢٠٠٩. وارتفعت إيرادات عملاء الخطوط المفتوحة بحوالي ٥٥% مقارنة بالعام ٢٠٠٩. كما سجلت إيرادات قطاع الاعمال ارتفاعاً ملحوظاً تجاوزت نسبته ١٠٠% مقارنة بالعام السابق.

### قرارات الشركة المهمة

#### التوسيع في التغطية وترقية الشبكات

نجحت موبيلي في تغطية غالبية المناطق المأهولة بالسكان في المملكة بخدمات النطاق العريض التي تتبع استخدام الانترنت على السرعة والخدمات المضافة، وقد تجاوزت نسبة التغطية ٩٢% من المناطق المأهولة بالسكان في أكثر من ٥٨٧ موقعًا ما بين مدينة ومنطقة ومحافظة تشمل القرى والطرق السريعة، لتحافظ بذلك على صدارتها لقائمة الشركات المالكة لأكبر شبكة نطاق عريض متحرك في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وكانت الشركة قد أنهت إختبارات شبكة الجيل الرابع (LTE) مع كل من "هواوي" و "إريكسون" و "نوكييا سيمنز" وتم وضع خطط وافية للتركيب والتشغيل. ومن المتوقع أن تساهم خدمات الجيل الرابع في نقل كميات ضخمة من البيانات بأقل تكلفة وطاقة ممكنة وذلك بمساعدة البنية التحتية للشبكات التي تملکها موبيلي والمتكاملة مع التقنيات اللاسلكية الأخرى. وسبق ذلك إختبارات لمضاعفة سرعة شبكة حزم البيانات العالية الاتصال المطورة (HSPA+) إلى ٤ ميجابت/ثانية في المناطق الرئيسية للمملكة وذلك كمرحلة أولى لإطلاق موسع في جميع أرجاء المملكة.

وعلى صعيد تقنية النطاق العريض الثابت (واي ماكس) فقد نجحت موبيلي عن طريق شركة بيانات الأولى في إضافة العديد من المدن إلى شبكة الواي ماكس من أهمها مكة المكرمة والمدينة المنورة وينبع، وأيضاً كل من مدینتي بريدة وعنيزة بمنطقة القصيم ومدينة تبوك، بالإضافة إلى الإنتهاء من تغطية جميع أنحاء مدينة الرياض.

كما منحت موبابلي عقداً بقيمة ٧٩٩ مليون ريال سعودي لكل من شركة "هواوي" و "إريكسون" و "نوكييا سيمنز" بغرض توسيعة رقعة تخطيط شبكات النطاق العريض وترقية الشبكات في عدد من مناطق المملكة إلى جانب إضافة عدد من الأبراج، كما تهدف تلك التوسيعة أيضاً إلى تعزيز الأداء العالي والكفاءة التشغيلية للشبكات من خلال زيادة السعات.

#### موبابلي تساهم في بناء أطول كابل بري يربط المنطقة بأوروبا

وقعت موبابلي مع ست شركات اتصالات إقليمية عقد إنشاء شبكة الكابلات الإقليمية (RCN) والذي تقارب قيمته التقديرية ٥٠٠ مليون دولار أمريكي، ويمثل هذا المشروع أطول كابل بري في منطقة الشرق الأوسط يربط بين دولة الإمارات وأوروبا مروراً بالملكة العربية السعودية والأردن وسوريا وتركيا بمسافة ٧٧٥٠ كم ذهاباً وإياباً. ومن المتوقع أن تنتهي مراحل العمل في المشروع خلال النصف الثاني من عام ٢٠١١م. ويشارك في هذا الكابل إلى جانب موبابلي كل من "اتصالات" الإمارات، والاتصالات الأردنية "أورانج الأردن"، وتحالف "زين-مدى"الأردن، و"السورية للاتصالات"، إضافة "سوبر أونلاين" التركية، ويهدف إلى توفير اتصال عالي السرعة بالإنترنت يلبي الإحتياجات المتزايدة في المنطقة ويعمل على توفير تنويع أكبر لكافة المشغلين من ناحية تقديم الخدمات بالإضافة إلى تأمين عدم انقطاع الخدمة في حالة حدوث أية أعطال تصيب أنظمة الكابلات البحرية. كما يعتبر هذا المشروع جزء هام من استراتيجية ربط أنحاء المملكة بجميع شبكات الاتصال العالمية من أجل ضمان إستمرار تفوق موبابلي في تقديم خدمات النطاق العريض وضمان وجود مسارات متعددة لحركة اتصال البيانات، سواء من داخل المملكة أو تلك القادمة من مشغلين آخرين. وسوف يسهم المشروع أيضاً في توفير ساعات إضافية (١٢,٨ ثيرابت/ثانية) من القدرة الاتصالية الموثوقة لتلبية الإحتياجات المستقبلية والمتوقع زراعتها نتيجة نمو خدمات النطاق العريض وتطبيقات الوسانط الإعلامية المتعددة.

#### تعاون استراتيجي

أبرمت موبابلي اتفاقية تعاون استراتيجي مع شركة سيسكو العالمية تقوم موبابلي من خلاله بتقديم المزيد من الخدمات المدارة لقطاع الأعمال وذلك من خلال شركة بيانات الأولى. وجاء هذا التعاون بفضل ما تمتلكه موبابلي من بنية تحتية متطورة لمركز البيانات الذي أنشأته الشركة خصيصاً لتوفير أرقى خدمات الاتصالات لقطاع الأعمال ونال جائزة أفضل مشروع مبتكر. ومن أبرز الخدمات التي ستقوم موبابلي بتقديمها، خدمة إدارة خوادم المعلومات والنسخ الاحتياطي بالإضافة إلى جدار الحماية الناري، وقد صممت هذه الخدمات لتلبى إحتياجات كافة الشركات بأحجامها المختلفة وباعتمادية عالية. وكانت الشركة قد قدمت خدمة شبكة الربط الإفتراضية لقطاع الأعمال (Ethernet VPN) التي تتبع ربط موقعين أو أكثر للشركات عن طريق شبكة محلية إفتراضية خاصة وأمنة بالإضافة إلى شبكة الربط الإفتراضية الأخرى والتي تعمل عن طريق بروتوكول الإنترنت (IP VPN)، وتتأتي هذه الخدمات مصحوبة بدعم فني لها على مدار الساعة بالإضافة إلى خيارات متعددة للفوترة. ونتيجة للتعاون مع شركة مايكروسوفت العالمية أطلقت موبابلي خدمة إدارة وإستضافة التراسل للشركات والمؤسسات لدعم عملها بشكل أفضل وبجودة عالية وأمنة وبدون تكلفة الإمتلاك، وذلك عن طريق توفير خادم الرسائل (Exchange Server) وخادم الاتصالات أو فيس (Windows Share point) وأيضاً خدمة (Office Communication Server).

#### موظفو موبابلي مفتاح نجاحها وثروتها الحقيقة

تعمل موبابلي على توفير أفضل بيئة عمل لموظفيها من أجل مساعدتهم على العمل بكفاءة وإنجازية، حيث صممت الشركة أنظمة ولوائح عمل حديثة ومرنة تتفق مع نظام العمل في المملكة مما ساهم في خلق ثقافة تنظيمية نابعة من النجاحات المتواصلة والتشجيع على الإبداع وتحمل

المخاطر. وتعمل موبيلي أيضاً على تبني أفضل تطبيقات الموارد البشرية على مستوى العالم وتنتعد مع مكاتب إستشارية عالمية تساعد على التطوير المستمر لبيئة العمل ورفع درجة الرضى الوظيفي للموظف. وقد أطلقت الشركة فيما ستة لتكون شعاراً لعائالت موبيلي هي: المعاصرة، الحماس، الشفافية، المبادرة، الإحترام والنجاح، وتم عمل دورات تدريبية خاصة لتعزيز هذه القيم مما كان له انعكاسات إيجابية على الموظفين ومدى ارتفاع درجة ولائهم الوظيفي. وتحرص الشركة كل الحرص على تطبيق خطط العمل الموضوعة من قبل الإدارة ومتابعتها وتحسين بيئة العمل باستمرار عن طريق استقراء آراء الموظفين وإشراكهم في ذلك وإطلاعهم على النتائج. من ناحية أخرى أطلقت الشركة برنامج لتأمين قروض سكنية لموظفيها بلا تكاليف مراقبة لتوفير التمويل اللازم الذي يمكنهم من تحقيق طموحاتهم ضمن شروط ميسرة، الأمر الذي يتماشى مع الأهداف الإستراتيجية للشركة. هذا وقد تجاوز عدد موظفي الشركة في نهاية العام ٣٧٠٠ موظف.

#### مشاركة موبيلي في فعاليات المستثمرين

إنطلاقاً من حرص موبيلي على التواجد في المحافظ الدولية وعرض قصص نجاحاتها ومشاريعها المستقبلية بهدف توسيعة قاعدة مستثمريها، شاركت الشركة خلال العام ٢٠١٠ في أكثر من ١٨ فعالية حول العالم، من بينها "يوم سوق المال السعودي" الذي احتضنته مدينة نيويورك على مدى يومين، بهدف تعريف المستثمرين الأجانب بشكل مباشر على الفرص الاستثمارية التي توفرها المملكة. وقد شكل ملتقى "يوم سوق المال السعودي" فرصة للمستثمرين الأجانب لقاء هيئة السوق المالية السعودية وممثلين عن ١٢ شركة سعودية مدرجة. وقد عبر تواجد موبيلي عن مدى نقل المركز المالي الذي تتمتع به الشركة، وعكس صورة مشرقة للبيئة الاستثمارية في المملكة.

#### موبيلي شريك اتصالات حضري لمؤتمر يوروموني السعودية

شاركت موبيلي في معرض يوروموني السعودية ٢٠١٠ كشريك اتصالات حضري، وذلك وسط ١٢٠٠ شخصية إعتبارية من مجتمع المال والأعمال من القطاعين العام والخاص محلياً وإقليمياً. وقد تحورت ابرز نقاط المؤتمر حول تأثيرات التغيرات الاقتصادية المرتقبة على إقتصاد المنطقة، وقد أقامت موبيلي جناحاً خاصاً في مقر إقامة المؤتمر عرضت الشركة من خلاله أبرز الخدمات التي تقدمها لقطاع الأعمال بالإضافة إلى الخدمات الخاصة التي تتفرد الشركة بتقديمها إلى رجال الأعمال من خلال باقة راقى.

#### النرامات موبيلي نحو المجتمع

استمرت موبيلي في تقديم الرعاية والخدمات التي تهدف إلى دعم فئات مختلفة من المجتمع يأتي أهمها طرح باقة لذوي الاحتياجات الخاصة من الصم والبكم تمكّنهم من التواصل مع ذويهم عبر المكالمات المرئية والرسائل بالإضافة إلى خدمات المحتوى الإخبارية التي يستفيد منها المكفوفين أيضاً. ونظرًا لريادة الشركة في خدمات النطاق العريض والنجاح الذي حققه في هذا المجال فقد وقع اختيار وزارة التربية والتعليم على موبيلي للقيام بربط مباني الوزارة بشبكة الألياف الضوئية التي توفر سرعات فائقة للإنترنت، كما قامت الشركة بربط عدد كبير من المدارس في المملكة بخدمة النطاق العريض العالي السرعة سواء عن طريق شبكة الواي ماكس أو الجيل الثالث المطور لتساهم بذلك في دعم تطوير التعليم بالمملكة. وحرصاً منها على المشاركة في التنمية الثقافية للمجتمع السعودي، قامت موبيلي برعاية معرض مصادر المعرفة وعملت من خلاله على تشجيع الشباب على القراءة الإلكترونية، كما قامت بطرح عدداً من الأجهزة المحمولة التي تسهل عملية تحميل الكتب من موقع مختلفة مدعومة بسرعات اتصال فائقة. وعملت الشركة من خلال برنامج (ملتقى مطوري موبيلي) باستقطاب العقول العربية المبدعة بغرض بناء تطبيقات وبرامج للهواتف المحمولة تهدف إلى إثراء المحتوى العربي على الإنترنت. ومن منطلق مسؤوليتها الاجتماعية لدعم العمل الخيري قدمت موبيلي تبرعات مادية لعدد من الجمعيات الخيرية منها الجمعية السعودية الخيرية لمكافحة السرطان والجمعية

السعوية الخيرية لمرض الزهامير، بالإضافة إلى رعايتها للندوة الإقليمية لمكافحة المخدرات، والإستمرار في دعم حملة (كلانا) وتنمية إيراداتها من خلال تخصيص رقم موحد لجمع التبرعات عن طريق الرسائل النصية. كما أشادت جمعية (زهرة) لسرطان الثدي بالجهود التي بذلتها موبايلى برعايتها الرسمية للحملة التوعوية (نحو حياة وردية) وذلك من خلال إرسال رسائل توعوية موجهة للسيدات. وترجمةً لإلتزامات موبايلى تجاه المقدسات الإسلامية، تشرفت الشركة بتقديم عقد لتجميل مكة المكرمة وإظهار العاصمة المقدسة بصورة مميزة في عالم التقنية والجمال. ومن منطلق إدراك موبايلى لأهمية الحفاظ على أمن المعلومات، قامت الشركة برعايا مؤتمر (البيئة المعلوماتية الآمنة) وقادت من خلاله بطرح تجاربها في هذا المجال وعرض العديد من الحلول الرقمية التي تهدف إلى الوصول إلى بيئه معلوماتية آمنة. وفي مجال الرعاية الرياضية، وبالإضافة إلى إستمرار رعاية موبايلى لشريكها الإستراتيجي نادي الهلال وإمتداداً للدعم الذي تقدمه الشركة لاحتضان الشباب وملئ أوقات فراغهم فقد قامت موبايلى بإنشاء ورعاية نادي نجوم موبايلى، كما قامت الشركة أيضاً برعايا فعاليات مهرجان شاطئ (موبايلى الرياضية) والذي شهد العديد من المنافسات الرياضية في مختلف الألعاب.

#### مشاركة فعالة في الحج

شاركت موبايلى في حج هذا العام ١٤٣١هـ مستندة على خبرات تراكمية ونجاحات على مدار الأعوام السابقة، كراعي رسمي لحملة "الحج عبادة وسلوك حضاري" بالتعاون مع إمارة مكة المكرمة. وقد جندت الشركة كل طاقتها البشرية والفنية لمواصلة رياتها في خدمة هذه الشعائر الدينية العظيمة، وتميزت بتقديم خدمات عالية التقنية مدرومة بالإضافة ما يزيد على ١٠٠ برج ثابت ومحرك متصلين بشبكة الألياف البصرية وذلك لمواكبة الطلب أثناء تأدية المناسك. وقد فاقت الطاقة الإستيعابية التي هيئتتها الشركة إلى ٤ ملايين مكالمة في وقت واحد مدرومة بمقسمين دوليين يسمحان باتساعية المكالمات الدولية بكل يسر وسهولة. وجاء تميز موبايلى نتيجة لاستخدام أحدث تقنيات الاتصالات في العالم والتي تضمن تغطية أفضل للشبكة في أماكن صعبة ومكظنة بالحجيج، سواء داخل الأنفاق أو في مبانى منى الجديدة، أو الأدوار الجديدة لجسر الجمرات. وكانت موبايلى قد حصلت على جائزة أفضل شبكة داخلية في مشروع وقف الملك عبدالعزيز بجوار الحرم. كما قامت موبايلى بتقديم العديد من المنتجات والخدمات لضيوف الرحمن منها خدمة الرقم المحلي للعام الثالث على التوالي والتي تمكن الحاج من الحصول على رقم موبايلى على نفس شريحة الاتصال التي قدموا بها إلى المملكة، كما طرحت الشركة باقة رحال للحج بثلاثة أسعار مختلفة لتلائم جميع الاحتياجات وبخصم يصل إلى ٤٠٪ على الرقم الدولي المفضل وبسعر ثابت للمكالمات المحلية لجميع الشبكات، هذا بالإضافة إلى عرض خاص يشتمل على شريحة اتصال باقة رحال برصيد مع هاتف متحرك صغير الحجم. وكانت موبايلى في وقت سابق قد طرحت برنامج عن الحج يتتوافق مع أجهزة الآي فون ويحتوى على آيات قرآنية وأحاديث نبوية وأدعية، بالإضافة إلى تعريف بمناسك الحج يتم عرضه بطريقة إبداعية. ومن منطلق مسؤولية موبايلى الإجتماعية، قامت الشركة بتوفير خدمة الإنترنت اللاسلكي (الواي فاي) مجاناً عن طريق شركة بيانات الأولى التابعة لجميع الحاج والقائمين على خدمتهم في كل من مشعر منى وعرفات ومزدلفة. وتتويجاً لكل هذه الجهود سجلت شبكات موبايلى ٦٪ زيادة في الحركة المحلية والدولية في مكة المكرمة مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. كما سجلت الشركة رقماً قياسياً في أعداد مستخدمي شبكاتها في مشعر منى في أول أيام التشريق، حيث تجاوز عدد المسجلين في الشبكة ١,٤٨ مليون مستخدم توزعوا بين عملاء موبايلى والمتဂولين الدوليين بنسبة أداء وصلت إلى ٩٨٪. وقد بلغ أجمالي عدد الحاج لهذا العام ٢,٧٨ مليون حاج (طبقاً للإحصاءات الرسمية). هذا وتعد مشاركات موبايلى إرتقاءً حقيقياً في خدمات الاتصالات اللاسلكية في المملكة بشكل عام وفي مكة بشكل خاص.

### نجاحات وجوائز عالمية:

#### **مشروع الشبكة الحكومية الآمنة (يسر)**

وقعت موبيلي مع وزارة الاتصالات وتقنية المعلومات عقد مشروع تشغيل وصيانة المرحلة الثانية من الشبكة الحكومية الآمنة والذي يهدف إلى تلبية متطلبات برنامج التعاملات الإلكترونية الحكومية (يسر) وذلك وفق المستويات المعتمدة عالمياً. ويعمل المشروع على تنفيذ البنية التحتية للشبكة الحكومية الآمنة (GSN) والمكونات المطلوبة للشبكة، ومركز أمن المعلومات والمراقبة إضافة إلى إدارة وتشغيل الشبكة حسب المواصفات العالمية. كما يوفر المشروع حلقة ربط إلكترونية بين مختلف القطاعات الحكومية تمكّنها من تبادل الخدمات والبيانات بيسر، إلى جانب دعم مشاريع الخدمات الإلكترونية بين أكثر من قطاع. هذا وسوف يساهم تنفيذ هذا العقد في ربط أكثر من ١٠٠ جهة حكومية رئيسية بمركز بيانات التعاملات الإلكترونية. وقد جاء هذا المشروع نظراً لإهتمام حكومة المملكة بتحول الجهات الحكومية في أعمالها ومعاملاتها إلى الأساليب الإلكترونية، وذلك لما تقدمه مفاهيم التعاملات الإلكترونية من فوائد كبيرة على مستوى رفع جودة الأداء وتوفير التكاليف وضمان الدقة والمصداقية في الأعمال.

#### **موبيلي تفوز بعقد المشروع الاستكشافي لصندوق الخدمة الشاملة**

فازت موبيلي بعقد تنفيذ المشروع الاستكشافي لصندوق الخدمة الشاملة بهيئة الاتصالات وتقنية المعلومات، والذي يهدف إلى تقديم خدمات الاتصالات الصوتية والإنترنت ذو النطاق العريض في كل من محافظتي خليص وال الكامل بمنطقة مكة المكرمة، ومحافظة مهد الذهب بالمدينة المنورة، وذلك بعد أن اجتازت كافة عناصر التقييم وقدمت أفضل عرض مالي لتنفيذ هذا المشروع بقيمة ٥٠ مليون ريال سعودي.

#### **التطبيقات الذكية وخدمات الاتصالات لمشروع "نسمات الرياض"**

في إطار حرص الشركة على تقديم خدمات اتصالات متكاملة والدخول في أسواق جديدة، وقعت موبيلي وشركة ثبات التطوير العقاري اتفاقية تقوم بموجبها شركة بيانات الأولى التابعة لموبيلي بتطوير وتنفيذ العديد من خدمات الاتصالات المتقدمة لكافة الوحدات السكنية لمشروع مدينة (نسمات الرياض). وبموجب هذه الاتفاقية ستقوم شركة بيانات الأولى بربط جميع الوحدات السكنية (الفلل والشقق) والذي يصل عددها إلى ٤٢٠٠ وحدة سكنية وتقع على مساحة تصل إلى ٣ ملايين متر مربع، بالإضافة إلى ربط العديد من الأنشطة الخدمية الأخرى مثل المركز الرياضي الترفيهي ومنطقة المطاعم الترفيهية والسوق التجاري المركزي وعدد من المدارس ورياض الأطفال والمركز الطبي العالمي، بشبكة موبيلي للألياف البصرية والمرتبطة بشبكات الاتصالات العالمية. كما ستشمل عملية الربط ثلاثة وحدات للرعاية الأولية وكذلك المساجد وخدمات الأمن والصيانة والخدمات العامة والتي تشمل مراكز الشركة ومركز للدفاع المدني.

#### **قوة علامة "موبيلي" التجارية**

حققت علامة الشركة التجارية "موبيلي" نجاحاً جديداً، حيث احتلت المرتبة التاسعة لعام ٢٠١٠م كأعلى قيمة لعلامة تجارية على مستوى الخليج. جاء ذلك في تقرير صادر عن (Gulf Marketing Review) حيث قدرت بـ ٩٧٦ مليون دولار أمريكي بعد أن كانت تحتل المرتبة الخامسة عشر في عام ٢٠٠٩م بقيمة ٥٣٥ مليون دولار أمريكي. كما أحتلت أيضاً علامة الشركة التجارية المرتبة الرابعة خليجياً بتسجيلها أعلى زيادة في قيمة العلامة التجارية لعام ٢٠١٠م مقارنة بعام ٢٠٠٩م حيث سجلت زيادة قدرها ٤٤١ مليون دولار أمريكي.



## صالات عرض مميزة

في إطار حرص موبيلي على إثراء حياة عملائها، أنشأت الشركة صالات عرض مميزة للمنتجات والخدمات، منها ٥ معارض للسيدات تنتع بخصوصية كاملة مع طاقم مبيعات نسائي. وقد بلغ عدد مراكز موبيلي الرئيسية ٣٦ مركزاً إلى جانب ٢٤٣ معرضاً من معارض الإمتياز التجارية بالإضافة إلى آلاف محل الإمتياز المترárka ونقط البيع المعتمدة ونقط التوزيع، منتشرة في أكثر من ١٠٨ مدينة في جميع أنحاء المملكة. وتهدف تلك الصالات إلى منح العميل معلومات وخبرة كافية عن كل ما هو جديد في عالم الاتصالات والتكنولوجيا والإنترنت، وكذلك تكينه من اختبار أحدث أجهزة الاتصالات المتاحة على مستوى العالم وذلك قبل اتخاذ القرار بالشراء، بالإضافة إلى إمكانية استخدام الإنترنت أثناء الانتظار ودفع الفواتير من خلال جهاز الدفع الآلي. وقد حرصت موبيلي على توفير قسم للدعم الفني لتقديم خدمات ما بعد البيع من خلال خبراء متخصصين للمساعدة في خدمات البرمجة والتوافق لأجهزة الاتصال بالإضافة إلى صيانة الأجهزة.

وكانت منظمة (Retail Design Institute) قد منحت موبيلي جائزة التصميم العالمية لأفضل صالة عرض تم اختيارها لتميزها بمستواها وأناقتها وذوقها الرفيع وذلك اعترافاً بمدى الرقي والنقاء الذي وصل إليه مستوى صالات العرض لدى موبيلي. وإنطلاقاً من حرص موبيلي على أن تكون السباقة دائماً في كل ما هو جديد، تستعد الشركة لإطلاق جهاز (Digital Kiosk) الديجيتال كيوسك لأول مرة في المملكة ومنطقة الشرق الأوسط والذي يحتوي على مكتبة متكاملة من المحتويات الرقمية تتضمن أهم الإصدارات الصوتية والمرئية في المجالات الدينية والترفيهية التي يمكن تحميلها مباشرةً من الديجيتال كيوسك إلى العديد من وسائل التخزين.

## موبيلي تشارك في معرض جايتكس

قدمت موبيلي من خلال جناحها المشارك في معرض جايتكس لعام ٢٠١٠ خدمات متقدمة تعتمد على تقنية (LTE) الحديثة، حيث استعرضت الشركة خدمة البث الرقمي (IPTV)، وتواصل موبيلي جهودها في هذا الإطار من أجل وضع العملاء على مقربة من الحراك التقني المتعدد باستمرار وتمهد لبداية عصر رقمي من المرئيات.

## شراكة دولية مع نادي برشلونة

انضمت موبيلي لاتفاقية الشراكة الدولية في مجال الاتصالات المبرمة بين شركة اتصالات الإماراتية ونادي برشلونة، وتحتاج تلك الاتفاقية والتي تستمر لثلاثة سنوات موبيلي عدد من المنافع والمزايا تتضمن منح حقوق استخدام شعار نادي برشلونة في الحملات الإعلانية، وأيضاً شعار موبيلي ضمن فعاليات النادي لتعزز بذلك تواجد اسم وعلامة موبيلي في المحافل الرياضية وقلوب جماهير النادي الذي يعد من أكبر أندية العالم في عدد الأعضاء المسجلين في كشوف رسمية.

## إضافة مشغلين جدد في آسيا وأوروبا

عززت موبيلي من إتفاقياتها الدولية مع عدد من المشغلين حول العالم بعد أن وقعت الشركة إتفاقيات للربط البيني للتواصل عن طريق الخدمات الخاصة المقدمة عبر الجيل الثالث المطور، كالكمالمات المرئية والرسائل متعددة الوسائط، وقد ضمت تلك الإتفاقيات مشغلين جدد في كل من إندونيسيا والمغرب ومالزريا ورومانيا والسويد وغيرها من الدول.

حصدت موبيلي العديد من الجوائز هذا العام بالإضافة إلى التقارير التي أشادت بأداء الشركة المتميز، يأتي أهمها جائزة أفضل مشغل للعام ٢٠١٠ الممنوحة من مجلس الاتصالات لدول جنوب آسيا والشرق الأوسط وشمال أفريقيا (SAMENA) وذلك بفضل مشاريعها ومبادراتها خلال الأعوام الخمسة الماضية، وتتأثرها الملحوظ على قطاع الاتصالات في المملكة. كما حصلت موبيلي أيضاً على جائزة سيسكو لأفضل مشروع بيانات مبكر، وقد أعتبر مشروع موبيلي والذي تقوم فكرته على توفير خدمات مدارة (Managed Services) ذات اعتمادية عالية هو بمثابة نقلة نوعية في تطوير خدمات الاتصالات. هذا وقد وصفت المنظمة العالمية للهاتف المترافق موبيلي بأنها رائدة النطاق العريض في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وذلك لإسهام الشركة بشكل رئيسي في إنتشار استخدام إنترنت النطاق العريض المترافق في المملكة. ونظراً للنتائج العالية التي حققتها الشركة في الأرباح بالإضافة إلى الأرقام القياسية في حجم نقل البيانات من خلال النطاق العريض فقد منحت مجلة "أربيان بيزنس" موبيلي جائزة أفضل شركة اتصالات في المملكة لعام ٢٠١٠، كما حصلت الشركة أيضاً على جائزة أفضل مشغل اتصالات في الشرق الأوسط لهذا العام والمقدمة من مجلة (COMMS MEA) المتخصصة في قطاع الاتصالات، وحصل مركز البيانات الخاص بالشركة في محافظة جدة ومدينة الدمام على تقدير من الدرجة الثالثة (Tier III) الخاص بتصميم مراكز البيانات على مستوى العالم، من قبل معهد (UPTIME) المتخصص في دراسة وتقدير مراكز البيانات العالمية، وجاء على رأس كل هذه الجوائز والتقديرات خطاب الشكر الذي وجهه سمو ولي العهد - حفظة الله - إلى الرئيس التنفيذي للشركة نظراً لمساهمة موبيلي في تطوير خدمات القطاع الحكومي، وأعتبر سموه أن مساندة موبيلي لأنشطة المسح البحري السعودي يعكس مدى إهتمام الشركة بمشاركة القطاع الحكومي في تطوير خدماته من أجل مصلحة الوطن والمواطن.

#### التوقعات المستقبلية لأعمال الشركة

تعد المملكة العربية السعودية من أكبر إقتصادات الشرق الأوسط وتمثل ما يقارب نصف الناتج المحلي الإجمالي لدول مجلس التعاون. وقد حظي إقتصاد المملكة بمعدلات نمو جيدة خلال السنوات الماضية مدعوماً بشكل أساسي بارتفاع أسعار النفط وارتفاع مساهمات القطاع الخاص. وقد أدى ذلك إلى ارتفاع مستوى دخل الفرد السعودي وتحفيز الإنفاق مما ساهم في استمرار نمو قطاع الاتصالات. هذا وسوف يستمر نمو قطاع الاتصالات وزيادة الطلب على خدمات البيانات مدعوماً بنمو التعداد السكاني في المملكة، والطبيعة الشابة للتتركيبة السكانية - حوالي ٥٥٪ من إجمالي عدد السكان دون سن الـ ٢٥، وإنشار الهواتف الذكية (Smart phones)، وتغيير نمط الحياة، وسعى جيل الشباب لاستخدام التقنيات الحديثة كأجهزة الكمبيوتر اللوحي (Tablets) وغيرها.

ومع التوجه العام في تطوير مجتمعات تقنية المعلومات بهدف نقل المملكة إلى الاقتصاد المبني على المعرفة والإعتماد على التقنية في تحقيق ذلك، فإن الدعم الحكومي القوي للإستثمار في مجال تقنية المعلومات والتركيز على قطاع التعليم سيؤدي إلى زيادة الطلب على خدمات الاتصالات وتقنية المعلومات. من جهة أخرى فإنه جاري العمل على إنشاء عدد من المدن الاقتصادية الذكية في جميع أنحاء المملكة يأتي أهمها مدينة المعرفة الاقتصادية بتكلفة قدرها ٦ مليارات دولار.

هذا وقد جاءت المملكة ضمن أفضل خمسة دول في منطقة الشرق الأوسط من حيث مؤشر التطور في خدمات الاتصالات وتقنية المعلومات وفي المرتبة ٥٢ بين ١٥٩ دولة وذلك طبقاً لبعض التقارير العالمية. ووصل قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات في المملكة إلى مستوى المنافسة العالمية وإلى درجة من النضج والتطور جعله ينافس في خدماته وتنظيماته مختلف أسواق العالم، وأصبح الجانب البحثي عنصراً هاماً في أسلوب عمله.

و مع وصول قطاع خدمات الصوت إلى درجة عالية من التشبع، ترى موبابلي أن فرص تحقيق النمو في المستقبل سوف تتركز على خدمات البيانات خاصة النطاق العريض المتنامي والذي يشهد تغيرات سريعة في التقنيات المستخدمة. وتؤمن الشركة بأن المرونة والسرعة في مواكبة هذه المتغيرات سوف يكون أحد أهم عوامل النجاح، وبالتالي سوف تستمر الشركة في الإنفاق الرأسمالي لتطوير الشبكات. هذا وقد قامت موبابلي بالإنتهاء من الاختبارات الفنية الازمة على الجيل الرابع (LTE). وتأتي الأهمية العالية لهذا الجيل المتقدم من التقنيات نظراً لقدرتها على مواكبة التطبيقات العصرية والنهايات الطرفية الحديثة التي تتطلع إلى نطاق عريض أسرع مثل البث المرئي المباشر وغيرها من الخدمات العصرية. وقد ساهمت تقنية النطاق العريض المتحرك بدور كبير للوصول إلى أعداد أكبر من العملاء الذين لم تتمكن تقنيات الشبكة الأرضية من خدمتهم إما لأسباب فنية أو تغطية جغرافية، هذا بالإضافة إلى سرعة بناء الشبكة والأبراج التي لا تحتاج إلى أعمال حفر للكوابن النحاسية أو الألياف البصرية للوصول لكل عميل.

كما أنه لا يمكن تجاهل دور شبكة الألياف البصرية (SNFN) والتي إمتدت داخل المدن الرئيسية في المملكة بأطوال تصل إلى حوالي ٢٠ ألف كم وذلك نظراً لضرورة وصولها إلى أبراج الشبكة أو المحطات القاعدية.

وسيعمل مشروع الكابل البحري الجديد (تي جي إن الخليج) مع شركة تاتا للاتصالات، والذي يعتبر داعماً ومكملاً لشبكة الألياف البصرية لموبابلي التي تربط بين جميع أنحاء المملكة ودول الجوار، على زيادة إنسانية حركة البيانات ومضاعفة قدرات الربط الدولي ورفع الطاقة الإستيعابية على صعيد الحزمة العريضة واستخدام الانترنت وتطبيقات المشاريع. وسوف تسهم الطاقة الإستيعابية الكبيرة المقدرة بحوالي ١٠٢ تيرابت/ثانية بالوفاء بالتزامات موبابلي تجاه المؤسسات الحكومية وقطاع الأعمال والحصول على حصة سوقية من هذا القطاع المتنامي والمليء بالفرص.

أما من ناحية المركز المالي للشركة، فقد بلغ صافي الدين (Net Debt) ٥,٨٦ مليار ريال في نهاية العام ٢٠١٠م. وقد أدى ارتفاع الربح قبل خصم الإستهلاك والإطفاء وتكلف المرابحة الإسلامية والزكاة (EBITDA) مع انخفاض صافي الدين إلى هبوط نسبة Net Debt إلى ٩٥٪، ونظراً لما تتمتع به الشركة من قوة التدفقات النقدية، فسيكون بوسعها تحقيق التوازن بين الاستمرار في النمو وتوزيع الأرباح مستقبلاً.

### **"استراتيجية موبابلي الجديدة "GED"**

من هنا جاءت استراتيجية موبابلي الجديدة المسماه اختصاراً بالـ GED والتي تكشف عن رؤية الشركة المستقبلية لخمس سنوات القادمة و تستند على التوقعات المستقبلية لقطاع الاتصالات في المملكة وتعتمد على الدخول في شراكات استراتيجية وتقديم خدمات اتصالات متكاملة تتركز على النطاق العريض بشقيه الثابت والمتحرك مدعاومة بقوة المركز المالي للشركة.

وتتركز الإستراتيجية الجديدة على تحقيق النمو (Growth) معأخذ التكفة بعين الاعتبار وذلك عن طريق رفع معدلات الإستخدام وال النفاذ لخدمات النطاق العريض وهو ما يتواافق تماماً مع التوجهات العالمية نظراً لانخفاض أسعار خدمات الاتصالات في مختلف أنحاء العالم، بالإضافة إلى العمل على زيادة عمليات البيع بالجملة. هذا وقد قامت الشركة بتاريخ ٢٠ ديسمبر ٢٠١٠م بتوقيع إتفاقية تمويل إسلامي قصير الأجل لمدة ١٢ شهراً قابلة للتجديد لستة أشهر أخرى بقيمة ١,٢ مليار ريال سعودي، بسعر مرابحة تنافسي، وذلك مع خمسة بنوك محلية هي: مجموعة ساماها المالية، البنك الأهلي التجاري، بنك الرياض، البنك السعودي البريطاني (ساب) والبنك السعودي الفرنسي. ونحن نرى أن الاستثمار في شركة بيانات الأولى بالإضافة إلى شبكة الألياف البصرية وشبكة الواي ماكس، الذي إعتمده الشركة سابقاً وأدى إلى تعزيز درجة التنافسية لموبابلي في قطاع الأعمال والمؤسسات الحكومية، سوف يسهم في تحقيق النمو أيضاً. وسوف تعمل الشركة أيضاً على تحقيق أعلى درجات الكفاءة التشغيلية (Efficiency) عن طريق المشاركة في استخدام البنية التحتية، والتوظيف الأمثل للتعدد الطيفي المتاح لدى

الشركة، والاستخدام الأفضل فيما بين التقنيات. أما في التميز (Differentiation) فسوف تعمل موبابلي على تطوير خدمة العملاء وعلى أن تكون أفضل بيئة عمل. كما سنعمل على تسخير جميع القدرات لتوفير خدمات إبداعية تثري حياة منسوبينا وعملائنا على حد سواء وتفوق توقعاتهم.

### **مخاطر الشركة**

#### **مخاطر الاعتماد على موردي المعدات ومزودي الخدمات**

تدخل موبابلي في عقود تزويد البنية التحتية مع العديد من الأطراف. تتحمل هذه الأطراف بموجب هذه الإتفاقيات المسئولية عن توريد وتصنيع الأجهزة اللازمة وتوفير خدمات التنفيذ، إضافة إلى إدارة خدمات القيمة المضافة. ويتمثل الخطر في تأثير الشبكة سلباً في حالة عدم وفاء المزودين بالإلتزامات المترتبة عليهم.

#### **مخاطر تطور تقنيات الاتصالات**

حيث أن تقنية الاتصالات عرضة للتغيرات سريعة وإن عدداً كبيراً من التطورات الجديدة التي نشهدها حالياً ما هي إلا نتيجة للتطور التقني في هذا القطاع، فإن الشركة لا تستطيع التوقع بما إذا كان من الممكن أن تصبح إحدى التقنيات أو أكثر من التي تستخدمها حالياً غير مناسبة في المستقبل. وبناءً عليه، فقد تحتاج الشركة بأن تقوم باستثمارات إضافية وتطوير تقنيات جديدة لكي تبقى على مستوى المنافسة.

#### **مخاطر الإنتمان**

قد تتعرض الشركة على غرار معظم الشركات لخطر الديون المشكوك في تحصيلها من الحسابات اللاحقة الدفع (المغوتر). إن أي إخفاق في تقدير القدرة الإنتمانية للمشترين الجدد أو أي تدهور في اقتصاد المملكة قد يؤثر على تحصيل المستحقات من العملاء، ويمكن أن يؤدي إلى مستويات إخفاق في الدفع غير متوقعة. مما قد يكون له أثر عكسي على أعمال الشركة ووضعها المالي وتوقعاتها ونتائج عملائها. غير أن حسابات المدينين تتوزع على قاعدة كبيرة ومتعددة من المشترين إضافة إلى أن الشركة تتبع سياسات تحصيل فعالة.

#### **مخاطر التضخم ومعدلات المرابحة وسوق الإنتمان**

إن التغيرات في معدلات التضخم ومعدلات الفائدة وسوق الإنتمان بشكل كبير وغير متوقع قد يؤثر سلباً على التوقعات في أداء الاقتصاد بما في ذلك قطاع الاتصالات، وقد يحد من نسبة إنفاق المستهلكين من أفراد وشركات على خدمات الاتصالات.

#### **مخاطر العملات الأجنبية**

تقوم الإدارة بمراقبة تقلبات أسعار العملات الأجنبية بشكل متواصل. تعتقد الإدارة، بناء على خبرتها أنه من غير الضروري التخطيط ضد مخاطر العملات الأجنبية. ويتم تكوين ارتباطات مالية للحد من مخاطر التغير عندما يتراوح لإدارة الشركة أهميتها.

#### **مخاطر نسبة المرابحة**

لا يوجد لدى الشركة مخاطر مرابحة ذات أهمية حيث أنه يتم تحديد تكلفة المرابحات لدى البنوك والقروض قصيرة وطويلة الأجل مسبقاً بناءً على أسعار المرابحة السارية في السوق. يتم تكوين ارتباطات مالية للحد من مخاطر التغير عندما يتراوح لإدارة الشركة أهميتها.

تقوم الإدارة بمراقبة مخاطر السيولة بصفة دورية للتمويلات المتاحة والإلتزامات الحالية والمستقبلية. كما تراقب الشركة التدفقات النقدية الفعلية وموانمة إستحقاقات الموجودات المالية مع المطلوبات المالية. ولا ترى الشركة أنها عرضة لمخاطر جوهرية متعلقة بالسيولة.

#### **مخاطر الارتفاع في معدلات النفاذ**

مع إزدياد المنافسة فإنه من الطبيعي أن تكون حصة موبيلي السوقية عرضة لمخاطر التراجع. وقد يتخلى بعض المشتركين عن خدمات المشغلين الحاليين. وإذا ما بلغت هذه الخسارة مقداراً كبيراً، فإن إيرادات وأرباح موبيلي قد تتأثر سلباً.

#### **أبرز المنتجات والعروض**

كعادتها أطلقت موبيلي هذا العام العديد من المنتجات الجديدة والعروض الترويجية بهدف الحفاظ على قاعدة عملائها والوصول لمشتركين جدد، وكذلك تحفيز الاستخدام.

#### **موبيلي تنفرد بتوفير أول بيئة عمل تعنى بالحوسبة السحابية**

نجحت موبيلي بإنفرادها بتوفير أول بيئة عمل تعنى بالحوسبة السحابية (Cloud Computing) وذلك كأول شركة في منطقة الشرق الأوسط تطلق خدمات تستهدف الشركات والمؤسسات المتوسطة والصغيرة لإدارة ملفاتهم وبرامجهم عن طريق الإنترن特 باعتمادية وموثوقية تامة دون الحاجة إلى توفير تطبيقات على أجهزة معينة من خلال مركز بيانات متتطور قادر على توفير تطبيقات وبرامج تخدم عمل هذه المؤسسات. إضافة إلى الدور الكبير الذي تلعبه بيئة الحوسبة السحابية في خفض المصاريف إلى جانب إعفاء المستفيدين من عناء صيانة ومتتابعة برامج تقنيات المعلومات والبنية التحتية.

#### **أحدث الألعاب الإلكترونية عبر الهاتف المتحرك**

اتاحت موبيلي لمشتركيها فرصة الإستمتاع بأحدث الألعاب عبر الهاتف المتحرك وذلك بالتعاون مع شركة (Gameloft) أكبر مصنع للألعاب الهاتف المتحرك في العالم، وأسهمت شبكة الجيل الثالث المطورة التي تملكها موبيلي في سهولة الدخول إلى الموقع وتحميل الألعاب بسرعة فائقة، وهي تتضمن أيضاً ألعاب مشاركة على الإنترن特 مع متنافسين من دول العالم المختلفة موفرة بذلك أحدث التطبيقات المتعلقة بالهاتف المتحرك حول العالم.

#### **أجهزة كنكت متعددة**

باستمراراً لجهودها الحثيثة لتوطين كل ما هو جديد في تقنيات وأجهزة الاتصالات، طرحت موبيلي مجموعة متعددة من أجهزة الكنكت كارد الحديثة منها جهازي (تيربو راوتر) و (كنكت تيربو) المميزين بسرعتهما الفائقة التي تصل إلى ٢١.٦ ميجا بت/ثانية، وجهاز (فيراري كنكت) الذي يتميز بتصميمه الجذاب ويستوحى هويته من فريق فيراري العالمي بلونه الأحمر الخاص، وكذلك جهاز كنكت (Long Tail) المزود بزر يعمل على شبك أو فصل الاتصال بشبكة الإنترن特، هذا بالإضافة إلى أحدث أجهزة كنكت (ميسي واي فاي) والذي يتيح لأكثر من شخص استخدام الإنترنرت في وقت واحد وأيضاً أجهزة (كنكت كأس العالم) و(كنكت كرة القدم)، وقد طرحت كل هذه الأجهزة من خلال عدد من الباقات التي تتناسب مع جميع احتياجات العملاء.

#### جهاز (آي فون ٤)

طرحت موبابلي أحدث جهاز آي فون في المملكة (آي فون ٤) من خلال عدد من الباقات المفوترة والمبكرة الدفع التي تم تصميمها لكي تتناسب مع احتياجات العملاء. وقد دشنت موبابلي تطبيقاً خاصاً بمستخدمي الجهاز يتيح لهم الإطلاع على فواتيرهم وتحويل أرصادتهم والوصول إلى موقع فروع موبابلي بكافة أرجاء المملكة وذلك كأول شركة اتصالات عربية تقدم تطبيقاً متكاملاً ومجانياً ضمن منتجات شركة (Apple) الرائدة.

#### أحدث الإصدارات من أجهزة بلاك بيري في المملكة

طرحت موبابلي أحدث إصدارات من أجهزة البلاك بيري منها جهاز بلاك بيري (Storm ٢) المزود بخاصية اللمس، كما طرحت الشركة جهاز بلاك بيري (Kepler) المدعوم بالجيل الثالث ولوحة مفاتيح تحمل اللغتين العربية والإنجليزية معاً، بالإضافة إلى سعة تخزين تصل إلى ٣٢ جيجابايت، و جهاز بلاك بيري (Torch ٩٨٠٠) بمواصفات متقدمة ومدعوم بتقنيات تسهل التواصل الاجتماعي. كما طرحت موبابلي جهاز (Impatica Show Mate) والذي يعمل بشكل متكامل مع البلاك بيري ويدعم العديد من تطبيقات الأعمال. هذا وقد قامت موبابلي برقية سعة الباقات لخدمة البلاك بيري لتصبح مفتوحة الإستخدام. مؤخراً تم طرح أحدث إصدار من أجهزة بلاك بيري في المملكة (Bold ٩٧٨٠) بسعر ٢١٩٩ ريال سعودي مع خدمة بلاك بيري للأفراد بـ ٩٩ ريال تتضمن ٢ جيجابايت مجاناً شهرياً، فيما تعتبر الباقة الأفضل في المملكة حيث لا تتعدي تكلفة الإستخدام الزائد هلتين لكل كيلوبايت.

#### جهاز (آيسر فياري ليكوييد)

طرحت موبابلي أحدث هاتف متحرك ذكي "آيسر فياري ليكوييد" بشكل حصري بالمملكة، و يتميز بتصميمه الأنثيق ويتوفر مع شريحة إتصال مسبقة الدفع تحمل علامة "فياري" مزودة بـ ٥ جيجا إنترنت مجاناً لمدة ثلاثة شهور يتم تفعيلها بمجرد تشغيله. ويستلزم الجهاز تصميمه وشكله الجذاب إلى جانب وزنه الخفيف من وحي فريق "فياري"، حيث يحمل "ليكوييد" هوية فياري بلونها الأحمر المميز، بتناغم مع مفاتيح الكروم ذات تأثير عاكس أسود، في تمازج أخذ مع شعار موبابلي.

#### باقة (رافي) مطورة مع خدمات ومزايا إضافية

طورت موبابلي باقة (رافي) المخصصة لكتاب العمالء، وذلك بالإضافة مزايا ذات قيمة مضافة تشمل باقات مخفضة للمكالمات والرسائل الدولية، وإستخدام الانترنت أثناء التجوال وكذلك دقائق مخفضة للمكالمات المحلية، كما أضافت موبابلي خدمة البلاك بيري إلى جانب توفير أجهزة بلاك بيري بسعر مميز لمشتركي الباقة. هذا بالإضافة إلى باقة إنترنت التجوال وباقة ٥ جيجا بيانات محلية على الشريحة الصوتية مع باقة الانترنت الغير محدودة على شريحة البيانات، وأيضاً خدمة الشرائح المتعددة للعائلة وخدمة (رافي) وعضوية (بربورتي باس).

#### باقات وأسعار جديدة لخدمة (برودباند في البيت) و (برودباند USB)

إنطلاقاً من حرص موبابلي على إعطاء عملائها ميزة التواصل دون انقطاع وبسرعة عالية فقد طرحت الشركة أسعار جديدة لباقات البرودباند في البيت (واي ماكس)، بحيث يستطيع العملاء اختيار السرعات التي تناسبهم والتي تبدأ من ٢٥٦ كيلوبت/ثانية وتصل إلى ٢ ميجابت/ثانية، كما أتاحت حرية اختيار مدة الإشتراك مابين شهر واحد وحتى ١٢ شهر، بالإضافة إلى توفير أحدث جهاز موبدم لخدمة الواي ماكس يتميز



بسهولة التركيب والتشغيل (Plug & Play) ولا يتطلب أي وصلات أرضية. وفي أحدث إصداراتها، طرحت شركة بيانات الأولى التابعة لجهاز برودباند USB المدعوم بشبكة الواي ماكس عالية السرعة للاستخدام خارج المنزل.

**خدمة البث التلفزيوني المباشر**  
أطلقت موبيلي خدمة البث التلفزيوني المباشر من الجيل الثالث المطور والتي تمكن العملاء من مشاهدة برامجهم المفضلة في وقتها المعروض على القناة مع العديد من خيارات القنوات مثل MBC، CNBC العربية، CNN، الإخبارية، التلفزيون السعودي "القناة الأولى"، التلفزيون السعودي "الرياضية"، قناة الفاسي، سبيس تون، قناة هي، ميلودي أفلام، ويليز TV، زوم "قناة هندية"، تي إف سي "قناة فلبينية"، جينكس "قناة أطفال"، فوويل "قناة استكشاف". وقد فعلت موبيلي الخدمة لجميع علاماتها في البطاقات المسбقة الدفع والمفوترة وبدون الحاجة إلى تغيير الشريحة الحالية.

**خدمة شحن الرصيد أثناء التجوال**  
أتاحت موبيلي خدمة شحن الرصيد لمشتركي الخطوط مسبقة الدفع المتوجولين على شبكة اتصالات الإمارات واتصالات مصر، وذلك من خلال بطاقات الشحن التابعة للشركاتين، ومن ناحية أخرى بات بمقدور زوار المملكة وحجاج بيت الله الحرام والمعتمرين من عملاء الشركاتين الإستفادة من هذه الخدمة أثناء تجوالهم على شبكة موبيلي باستخدام بطاقات الشحن الخاصة بالشركة.

**خدمة الشرائح المتعددة**  
أطلقت موبيلي خدمة الشرائح المتعددة (Multi SIM) بحد أقصى ٥ شرائح للرقم نفسه وبفاتورة واحدة، في خطوة تهدف إلى إبقاء العملاء على تواصل تام بكل خدمات موبيلي بطريقة عصرية. وتمكن الشرائح المتعددة العملاء من استخدام رقم الهاتف المتحرك لعدة أجهزة في الوقت نفسه مثل آي فون، بلاك بيري، آي باد، بالإضافة إلى أجهزة الـ"كنكت"، لتتوفر بذلك عناء تبديل الشرائح من جهاز إلى آخر مع منح العميل حرية تقسيم الشرائح حسب الحاجة، سواء للبيانات أو المكالمات الصوتية أو البلاك بيري.

**إنترنت تجوال عن طريق الواي فاي**  
أطلقت موبيلي خدمة "إنترنت تجوال" وذلك كأول شركة اتصالات في المملكة تطرح هذه الخدمة لمشتركيها من الأفراد وقطاع الأعمال، لتنبيح لهم بذلك أكبر تغطية واي فاي في العالم عبر ١٤٨ ألف نقطة توصيل في معظم المطارات والفنادق والمقاهي العالمية. هذا وقد طرحت موبيلي لهذه الخدمة ٥ باقات مفتوحة الإستخدام بحيث تتناسب مع المدة التي ينوي العميل قصانها خارج المملكة.

**خدمة رسائل المجموعات**  
أطلقت موبيلي خدمة رسائل المجموعات (SMS Plus) التي تمكن العملاء من إرسال رسائل نصية إلى عشرين مشتركاً في شبكة موبيلي في نفس الوقت وذلك بسهولة عالية في الإستخدام وتكلفة أقل.

في إطار سعيها المتواصل لتعزيز طرق التواصل بين العملاء، أطلقت موبيلي باقة (الويندوز لايف ماسنجر) والتي تتيح للعملاء إرسال رسائل فورية لإصدقائهم والبقاء على تواصل دائم معهم عبر (الويندوز لايف ماسنجر)، ويشمل العرض هاتف متحرك داعم للخدمة وشريحة اتصال بالإضافة إلى إشتراك مجاني لمدة ٣ شهور بباقة الـ ١ جيجابايت.

#### موبيلي روم توك

أطلقت الشركة خدمة "موبيلي روم توك" لعملاء الباقات مسبقة الدفع والمفوترة أثناء تجوالهم خارج المملكة كطريقة بديلة لإجراء المكالمات وإرسال الرسائل القصيرة أثناء سفرهم في الخارج وبنفس التكلفة المحلية، وذلك من خلال برنامج يمكن تحميله عن طريق بوابة موبيلي الإلكترونية على جهاز الكمبيوتر المحمول.

#### شركاء جدد في برنامج (نقاطي)

أضافت موبيلي شركاء جدد لبرنامج الولاء (نقاطي) الذي يهدف إلى تعزيز ارتفاع مستويات الرضى من قبل العملاء ويعمل بشكل تلقائى دون الحاجة إلى تفعيل من قبل العميل، ومن أبرز هؤلاء الشركاء الجديد شركة المصباح المحدودة والتي تملك العديد من صالات البيع في المطارات الرئيسية بالمملكة، ومطاعم إنتركتوت العالمية بالإضافة إلى إبرام شراكة متخصصة مع (بربورتي بارس) وهو برنامج دولي يمنح الأعضاء حق الدخول إلى صالات كبار الشخصيات في المطارات المحلية والدولية وتقدم خدماتها في أكثر من ٦٠٠ صالة لكتار الشخصيات في العديد من المطارات حول العالم، كما وقعت موبيلي أيضاً اتفاقية مع نادي السفر العالمي (GTC) متاحة بذلك العديد من الخدمات السياحية المتميزة لعملائها، منها الإستفادة من الخصومات في العديد من المطاعم ومعارض التسوق في المملكة، إضافة إلى إتاحة فرصة الاستمتاع بالتسوق في أكبر وأحدث متاجر المملكة في قطاع التجزئة (كارفور) في خطوة من شأنها أن تتيح خيارات تسوق متعددة لعملاء الشركة.

#### عروض ترويجية

أطلقت موبيلي هذا العام العديد من العروض الترويجية بهدف الحفاظ على المشتركين الحاليين وكذلك استقطاب مشتركين جدد، يأتي أهمها تخفيض المكالمات الدولية إلى معضم دول العالم لباقات (خطي، خطي بلس، نجمة، الموج الأزرق، فلة، مدى، حلا، آنيس ووفير، راقي، وباقية أي فون) والذي يهدف إلى إتاحة الفرصة لمشتركي هذه الباقات للتواصل مع معضم دول العالم بأقل الأسعار ودون تحديد وقت معين ومن أول دقيقة. كما أطلقت الشركة أيضاً عرضاً خاصاً على باقاتها المفوترة للمشتركين الجدد حيث منحت الشركة ٢٧ دقيقة مجانية لكل مكالمة يجريها المشترك داخل شبكة موبيلي وذلك بعد إنقضاء الدقيقة الثالثة، بالإضافة إلى عرض إلغاء جميع عمليات الخطوط المفوترة الجدد من الرسوم الشهرية لمدة ثلاثة أشهر والحصول على رقم مميز وباقية إنترنت لمدة ثلاثة أشهر غير متالية.

وبالنسبة لمشتركي الباقات المسبقة الدفع فقد قامت موبيلي بتحفيض أسعار باقاتها (حلا، حلا بلس، الموج الأزرق) ودون أن تتأثر فترة الصلاحية للرصيد المبدئي البالغ ١٨٠ يوماً من إجراء أول مكالمة، أو فترة السماح التي تبلغ ١٥ يوماً. ومن ناحية أخرى فقد أطلقت شركة بيانات الأولى التابعة عرضاً يمنح المشتركين الجدد في خدمة بروسباند في البيت مدة إشتراك إضافية مجانية تختلف على حسب مدة الإشتراك الأصلية، كما أطلقت موبيلي أيضاً عرضاً على باقة موبيلي كنكت G، يحصل من خلاله المشتركون على جهاز كنكت HSPA مع شريحة بيانات بالإضافة إلى بيانات مجانية بحجم ١٦ لمرة ثلاثة أشهر، كما أطلقت عرضاً آخر على أجهزة (كنكت مودم) و(كنكت راوتر)

مع شرائح البيانات تمكن المشتركين الجدد من الحصول على إشتراك شهر مجاني عند تجديد الإشتراك سواء في الباقات المفوترة أو المسبقة الدفع.

#### لجان مجلس الإدارة الرئيسية

##### **لجنة المراجعة**

تمتلك لجنة المراجعة صلاحية إجراء أو التفويض بإجراء التحقيقات في أية أمور تقع ضمن نطاق مسؤوليات اللجنة، ويسمح للجنة بالوصول إلى أعضاء الإدارة التنفيذية والاطلاع على كافة المعلومات المتعلقة بمسؤوليات اللجنة، دون قيد أو شرط. ومن أهم المهام التي تتضطلع بها اللجنة، رفع تقارير إلى مجلس الإدارة عن الإجراءات والتوصيات التي تراها مناسبة، والإجتماع مع المدقق الداخلي والمدققين الخارجيين والإدارة التنفيذية للشركة لبحث أية أمور جوهرية، وتراجع اللجنة وتناقش الإعلانات المتعلقة بالنتائج المالية رباع السنوية والسنوية، كما تضع اللجنة إجراءات للتعامل مع الشكاوى التي تتلقاها الشركة بخصوص أي أمور محاسبية أو تدقيقية مشكوك فيها بالإضافة إلى وضع سياسات واضحة للتعاقد مع المدققين الخارجيين أو موظفيهم السابقين. وتشكل اللجنة من كل من الاستاذ/ محمد الأشقر (رئيساً) والاستاذ/ سالم علي الشرهان والاستاذ/ صالح ناصر الجاسر والاستاذ/ عبدالله الرويس (سكرتيراً). وقد اجتمعت 5 مرات خلال العام ٢٠١٠م.

##### **لجنة المخاطر**

تشهد البيئة التي تعمل فيها موبيلي منذ إنشاء الشركة وحتى اليوم عدة تغيرات مع ازدياد حدة المنافسة وزيادة عدد المشغلين في السوق وازدياد المتطلبات التنظيمية وتطور التقنيات وتبعات الأزمة المالية العالمية وما شابه ذلك. من هنا، تم تأسيس "إدارة مخاطر الشركة وإستمرارية الأعمال" استجابةً لتغيرات السوق ومواكبة الأوضاع الاقتصادية وتنمية أعمال الشركة والمحافظة عليها مستقبلاً. كما أنشأ مجلس الإدارة "لجنة المخاطر"، المكونة من الاستاذ/ احمد عبدالعزيز جلفار (رئيساً) والمهندس/ خالد عمر الكاف والاستاذ/ محمد ابراهيم المنصور والاستاذ/ محمد أمين بن يحيى، تتضطلع بمهام مراقبة وتطوير وتنفيذ نظام إدارة المخاطر في الشركة بما في ذلك استمرارية الأعمال في إدارات الشركة كلها. وقد إجتهدت 3 مرات خلال العام ٢٠١٠م.

##### **لجنة الترشيحات والمكافآت**

شكل مجلس إدارة الشركة لجنة الترشيحات والمكافآت والمكونة من كل من الاستاذ/ محمد حسن عمران الشامي (رئيساً) والدكتور/ فهد المبارك والاستاذ/ عبدالعزيز الجميح والاستاذ/ عبدالله الرويس (سكرتيراً). وقد اجتمعت 3 مرات خلال العام ٢٠١٠م.

ملخص النتائج المالية الموحدة للشركة للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠  
يلخص الجدول التالي المركز المالي للشركة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ و ٢٠٠٩ و ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦:  
(مليون ريال سعودي)

م٢٠٠٦	م٢٠٠٧	م٢٠٠٨	م٢٠٠٩	م٢٠١٠	
غير موحدة	غير موحدة	موحدة	موحدة	موحدة	
٢٠٠٤١	٣,١١٤	٦,٦٢١	٨,٤٧٣	٩,٤١٥	الموجودات المتداولة
١٥,٦٤٨	١٦,٧٦٧	٢٠,٥٧٠	٢٢,٣٤٩	٢٤,٠١٥	الموجودات غير المتداولة
١٧,٦٨٩	١٩,٨٨١	٢٧,١٩١	٣٠,٨٢٢	٣٣,٤٣٠	اجمالي الموجودات
١١,٥٤٣	٦,٠٢٩	١٠,٧٤٩	١٢,٠٨٤	١٢,٢٥٦	المطلوبات المتداولة
١,٦١٤	٧,٩٣٩	٦,٦٨٨	٦,٤٩٥	٥,٥٩٥	المطلوبات غير المتداولة
١٣,١٥٧	١٣,٩٦٨	١٧,٤٣٧	١٨,٥٧٩	١٧,٨٥١	اجمالي المطلوبات
٤,٥٣٢	٥,٩١٣	٩,٧٥٤	١٢,٢٤٣	١٥,٥٧٩	حقوق المساهمين
١٧,٦٨٩	١٩,٨٨١	٢٧,١٩١	٣٠,٨٢٢	٣٣,٤٣٠	اجمالي المطلوبات وحقوق المساهمين

بلغ اجمالي موجودات الشركة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ ٣٣,٤٣٠ مليون ريال سعودي، في حين بلغ اجمالي مطلوبات الشركة ١٧,٨٥١ مليون ريال سعودي وحقوق المساهمين ١٥,٥٧٩ مليون ريال سعودي كما في ذلك التاريخ.  
 وتمثلت معظم الموجودات في الممتلكات والمعدات والتي بلغت صافي قيمتها الدفترية ١٢,٤٥٧ مليون ريال سعودي، فيما تمثلت معظم المطلوبات في القروض والتي بلغت ٧,٩٧٢ مليون ريال سعودي. وقد تم استخدامها في تشغيل وتأسيس البنية التحتية للشركة ومتطلبات رأس المال العامل.

بلغ رصيد احتياطي مكافأة نهاية الخدمة لمصلحة موظفي الشركة ٦٦ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

قامت الشركة خلال الربع الرابع من عام ٢٠١٠ بتوقيع اتفاقية تمويل قصيرة الأجل متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ١،٢ مليار ريال سعودي بترتيب من بنك محلي ومشاركة بنوك محلية أخرى لتمويل المصاريف الرأسمالية ومتطلبات رأس المال العامل بلغ الرصيد المستخدم ٦٠٠ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

قامت الشركة خلال الربع الأول من عام ٢٠١٠ بتوقيع اتفاقية تمويل مع بنك محلي متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ٢٥٠ مليون ريال سعودي على شكل أوراق دفع لتمويل متطلبات رأس المال العامل تم سداد الرصيد القائم والبالغ ٢٢١ مليون ريال سعودي بالكامل كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

قامت الشركة خلال الربع الأول من عام ٢٠١٠ بتوقيع اتفاقية تمويل متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية مع بنك اجنبي بقيمة ٥٥ مليون دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ٢٠٦ مليون ريال سعودي ) استخدمت بالكامل لتمويل متطلبات رأس المال العامل. تم سداد الرصيد القائم بالكامل كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

قامت الشركة في ١١ أكتوبر ٢٠٠٩ بتوقيع اتفاقية تمويل مع مجموعة من البنوك المحلية لتمويل الشركة بقرض طويل الأجل متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ١،٥ مليار ريال سعودي تم استخدامه لسداد القرض قصير الأجل كانت الشركة قد حصلت عليه سابقاً لتمويل حيازة شركة تابعة بلغ الرصيد القائم من القرض ١،٢ مليار ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠. حيث تم سداد ٣٠٠ مليون ريال سعودي خلال عام ٢٠١٠م.

تباع مدة القرض طويل الأجل المذكور أعلاه أربع سنوات ويتم سداده على أقساط نصف سنوية، كما يتم سداد المراحة كل ربع سنة على أن يتم سداد القسط الأخير في ١٤ أكتوبر ٢٠١٣.

تم توقيع اتفاقية تمويل بترتيب من بنك محلي ومشاركة بنوك أخرى في ١٤ مارس ٢٠٠٧ لتمويل الشركة بقرض طويل الأجل متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ٢،٨٨ مليار دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ١٠،٧٨ مليون ريال سعودي ) حيث تتضمن اتفاقية القرض المذكور أعلاه على بيع دقائق الإتصال الهوائي للبنوك المشاركة ومن ثم إعادة توزيعها على مشتركي الشركة بالنيابة عن البنوك المشاركة.

تم جدولة الحصول على القرض على النحو التالي :

- أ) المتحصل من بيع الدقائق وإعادة توزيعها بمبلغ ٢،٤٥ مليار دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ٩،١٩ مليون ريال سعودي ).
- ب) قرض مراحة لتمويل رأس المال العامل بمبلغ ٢٢٥ مليون دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ٨٤٣،٧٥ مليون ريال سعودي ).
- ج) تمويل مراحة للدعم المالي بمبلغ ٢٠٠ مليون دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ٧٥٠ مليون ريال سعودي ).

هذا وقد قامت الشركة باستلام قيمة قرض بيع الدقائق وإعادة توزيعها في ٢٩ مارس ٢٠٠٧ وبالنسبة ٩،١٩ مليون ريال سعودي وتم استخدام هذا المبلغ في سداد قرض سابق بمبلغ ٧،١٧ مليار ريال سعودي بالإضافة إلى قروض المساهمين المؤسسين. وقد انتهت صلاحية قرض المراحة لتمويل رأس المال العامل دون الحاجة إليه، كما لم يتم استخدام تمويل المراحة للدعم المالي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

تباع مدة القرض أعلاه ست سنوات يتم سداده على أقساط نصف سنوية مجدولة، كما يتم سداد المراحة كل ربع سنة على أن يتم سداد القسط الأخير في ٣١ ديسمبر ٢٠١٢ بلغ الرصيد القائم من القرض ٥،٥ مليار ريال سعودي. حيث تم سداد ١،٤٧٠ مليون ريال سعودي خلال عام ٢٠١٠م.

كما يوجد لدى الشركة التابعة، شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات تسهيلات بنكية على شكل سحب على المكتشوف وقروض قصيرة الأجل وأوراق دفع لتمويل متطلبات رأس المال العامل والتي بلغ الرصيد المستخدم منها ٣٧٠ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر

٢٠٠٩. قامت الشركة التابعة خلال الربع الاول من عام ٢٠١٠ بتوقيع اتفاقية تمويل طويلة الاجل مع بنك محلي متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بمبلغ ٣٧٠ مليون ريال سعودي تم استخدامها في سداد القروض قصيرة الأجل وأوراق الدفع سابقة الذكر .  
تبلغ مدة القرض طويل الاجل أعلاه أربع سنوات يتم سداده على أقساط نصف سنوية مجدولة ، كما يتم سداد القسط الأول بعد ١٨ شهر من تاريخ استخدام القرض .

قامت الشركة التابعة شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات بتوقيع اتفاقية تمويل متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية مع أحد البنوك المحلية في ١٩ أكتوبر ٢٠٠٩ بمبلغ ٩٠٠ مليون ريال سعودي وذلك لتمويل متطلبات شراء أصول للشركة. بلغ صافي الرصيد المستخدم من اتفاقية التمويل ٦٣٠ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ (١٠٠ مليون ريال سعودي: ٢٠٠٩).  
تبلغ مدة القرض طويل الاجل أعلاه ست سنوات يتم سداده على أقساط نصف سنوية مجدولة ، كما يتم سداد القسط الأول بعد ٣٦ شهر من تاريخ توقيع الإتفاقية، على أن يتم سداد القسط الاخير في ١٩ أكتوبر ٢٠١٥ .

#### القروض القائمة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠

نوع القرض	تاريخ الحصول على القرض	سداد أصل القرض	مدة القرض (سنة)	رصيد القرض (مليون ريال سعودي)
قرض طويل الأجل متوافق مع الشريعة الإسلامية	١١ اكتوبر ٢٠٠٩	على أقساط نصف سنوية ويستحق سداده في ١٤ اكتوبر ٢٠١٣	٤	١,٢٠٠
قرض طويل الأجل متوافق مع الشريعة الإسلامية	١٤ مارس ٢٠٠٧	على أقساط نصف سنوية تم سداد السبعة أقساط الأولى ويستحق القسط الأخير في ٣١ ديسمبر ٢٠١٢	٦	٥,٢٣٧
اتفاقية تمويل طويلة الأجل متوافقة مع الشريعة الإسلامية (للشركة التابعة لبيانات الأولى)	١٩ اكتوبر ٢٠٠٩	على أقساط نصف سنوية تبدأ في نهاية السنة الثالثة من تاريخ الحصول على القرض	٦	٦٣٠
قرض طويل الأجل (للشركة التابعة لبيانات الأولى)	٢٨ فبراير ٢٠١٠	أقساط نصف سنوية تبدأ ٣١ أغسطس ٢٠١١	٤	٣٧٠
قرض قصير الأجل متوافق مع الشريعة الإسلامية	٢٨ ديسمبر ٢٠١٠	يسدد في ٢٧ ديسمبر ٢٠١١	١	٦٠٠

يلخص الجدول التالي قائمة الدخل للشركة للسنوات المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ و ٢٠٠٩ و ٢٠٠٨ و ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧:

(مليون ريال سعودي)

نسبة التغير	قيمة التغير							الوصف
		٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٨	٢٠٠٩	٢٠١٠		
		غير موحدة	غير موحدة	موحدة	موحدة	موحدة		
٢٣%	٢,٩٥٥	٥,٨٤١	٨,٤٤٠	١٠,٧٩٥	١٣,٠٥٨	١٦,٠١٣		إيرادات الخدمات
٣١%	(١,٧١٨)	(٢,٦٨٠)	(٣,٧٧٩)	(٤,٧٦٨)	(٥,٥١٢)	(٧,٢٣٠)		تكلفة الخدمات
١٦%	١,٢٣٧	٣,١٦١	٤,٦٦١	٦,٠٢٧	٧,٥٤٦	٨,٧٨٣		اجمالي الربح
٠,٣%	(٣)	(٣٦٥)	(٦٤١)	(٨١٥)	(١,٠٩٣)	(١,٠٩٦)		مصاريف بيعية وتسويقية
(٦%)	٩٣	(٧٩٦)	(١,٠٧٢)	(١,٤١٨)	(١,٦١٦)	(١,٥٢٣)		مصاريف إدارية وعمومية
١١%	(١٨١)	(٨٤٥)	(١,٠٣١)	(١,٢٩٩)	(١,٦٢٩)	(١,٨١٠)		الربح من العمليات التشغيلية
٣٦%	١,١٤٦	١,١٥٥	١,٩١٧	٢,٤٩٥	٣,٢٠٨	٤,٣٥٤		مصاريف تمويلية
(٢٨)%	٥٨	(٤٧٩)	(٥٥٦)	(٤٣٧)	(٢٠٤)	(١٤٦)		إيرادات أخرى
٧١%	٢٩	٢٤	٤٣	٤١	٤١	٧٠		
١١٦%	(٣٦)	-	(٢٤)	(٧)	(٣١)	(٦٧)		الزكاة
٤٠%	١,١٩٧	٧٠٠	١,٣٨٠	٢,٠٩٢	٣,٠١٤	٤,٢١١		الربح الصافي

بلغ إجمالي إيرادات الشركة ١٦,٠١٣ مليون ريال سعودي للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ ، فيما بلغ صافي المصاريف ١١,٨٠٢ مليون ريال سعودي. وقد بلغت الأرباح قبل خصم الاستهلاك والاطفاء وتکاليف المرابحة الإسلامية والزكاة ٦,١٦٤ مليون ريال سعودي. هذا وقد بلغ إجمالي الاستهلاك والاطفاء وتکاليف المرابحة الإسلامية والزكاة ٢٠٢٤ مليون ريال سعودي. هذا وقد بلغت صافي أرباح الشركة ٤,٢١١ مليون ريال سعودي للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ اي بنسبة زيادة ٤٠ % عن العام الماضي.

تجدر الإشارة بأنه لا يتوفّر تحليل جغرافي لإجمالي إيرادات الشركة نظراً لطبيعة عمل القطاع وذلك لأن الإيراد الناتج عن المشترك ليس مرتبط بمنطقة واحدة حيث أن المشترك يتم إنشاء حسابه في منطقة ما أما مكالماته التي يتم فوترة عليها قد تكون في عدة مناطق وذلك بحسب تواجده داخل المملكة. أما المكالمات الدولية التي يجريها فلا يمكن ربطها بأي منطقة لأنها تتم خارج حدود المملكة.

**المدفوعات النظمية المستحقة السداد:**

<u>البيان</u>	<u>الجهة مستحقة السداد</u>	<u>المبلغ (مليون ريال سعودي)</u>
رسوم مشاركة الحكومة في العوائد	هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات	٥٤٦
رسوم الرخصة	هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات	٣٦
الزكاة	مصلحة الزكاة والدخل	٨٢

**سياسة توزيع الأرباح**

وفقاً للنظام الأساسي للشركة، يجب أن يصدر أي قرار يتعلق بتوزيع أية أرباح على المساهمين وبقيمة هذه الأرباح من الجمعية العامة العادية للشركة استناداً لتوصية من مجلس إدارتها. وقد تتفاوت قيمة هذه الأرباح من سنه لأخرى. وبطبيعة الحال، سوف يخضع الإعلان عن الأرباح إلى أية قيود منصوص عليها في النظام الأساسي للشركة وفي القوانين السارية. وقد يتأثر هذا الإعلان بعدد من العوامل، منها التوقعات التجارية للشركة، ومتطلبات السيولة، والأداء المالي، وأوضاع السوق، والمناخ الاقتصادي العام. هذا وقد نصت المادة ٤٢ من النظام الأساسي للشركة على أن توزع أرباح الشركة الصافية السنوية بعد خصم جميع المصاريف العمومية والتكاليف الأخرى بما في ذلك قروض المساهمين والزكاة على الوجه الآتي:

- تجنب (١٠%) من الأرباح الصافية لتكون احتياطي نظامي ويجوز للجمعية العامة العادية وقف هذا التجنب متى بلغ الاحتياطي المذكور نصف رأس المال.
- للجمعية العامة العادية بناء على إقتراح مجلس الإدارة أن تجنب نسبة مئوية من الأرباح الصافية لتكون احتياطي كافي يخصص لأغراض معينة.
- دفع الأرباح إلى المساهمين.

وكان مجلس إدارة الشركة قد قرر في إجتماعه المنعقد بتاريخ ٢١/١٠/٢٠١٠م أن يتم توزيع الأرباح التي تتحقق على نحو نصف سنوي اعتباراً من السنة المالية ٢٠١١م.

**الزكاة**

يتم احتساب الزكاة وفقاً لقوانين الزكاة وضريبة الدخل وأنظمة مصلحة الزكاة والدخل المعمول بها في المملكة، وتحمل التزامات الزكاة على قائمة الدخل.

**مجلس الإدارة**

فيما يلي عضوية أعضاء مجلس الإدارة في الشركات المساهمة الأخرى:

الإسم	عضوية مجالس الإدارة الأخرى
الأستاذ/ ابراهيم بن محمد السيف	شركة الأسمدة العربية السعودية (سافكو)
الأستاذ/ صالح ناصر الجاسر	المجموعة السعودية للابحاث والتسويق، وشركة بوبا العربية للتأمين التعاوني
الدكتور/ فهد عبد الله المبارك	البنك السعودي الهولندي

**اجتماعات مجلس الإدارة خلال العام ٢٠١٠ م**

اسم عضو مجلس الإدارة	عدد اجتماعات المجلس (٥)	المشاركة في اجتماعات المجلس
المهندس/ عبد العزيز صالح الصغير	٥	
المهندس/ خالد عمر الكاف	٥	
الأستاذ/ محمد حسن الشامسي	٥	
الأستاذ/ سالم علي الشرهان	٥	
الأستاذ/ أحمد عبدالكريم جلفار	٥	
الأستاذ/ ابراهيم بن محمد السيف	٥	
الأستاذ/ صالح ناصر الجاسر	٥	
الأستاذ/ عبد العزيز حمد الجميح	٥	
الدكتور/ فهد عبد الله المبارك	٤	
الأستاذ/ محمد ابراهيم المنصور	٥	

وصف لأى مصلحة تعود لأعضاء مجلس الإدارة وأزواجهم وأولادهم القصر في أسهم أو أدوات دين الشركة أو أى من شركاتها التابعة

الإسم	تصنيف العضوية	عدد الأسهم ببداية العام ٢٠١٠	عدد الأسهم نهاية العام ٢٠١٠
المهندس/ عبد العزيز صالح الصغير	رئيس مجلس الإدارة / غير تنفيذي - مستقل	١٧,٤٢٣,٤٣٢	١٧,٤٢٣,٤٣٢
المهندس/ خالد عمر الكاف	الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب	١٤٠٠	١٤٠٠
الأستاذ/ محمد حسن الشامسي	غير تنفيذي - مستقل	١٤٠٠	١٤٠٠
الأستاذ/ سالم علي الشرهان	غير تنفيذي - مستقل	١٤٠٠	١٤٠٠
الأستاذ/ أحمد عبدالكريم جلفار	غير تنفيذي - مستقل	١٤٠٠	١٤٠٠
الأستاذ/ ابراهيم بن محمد السيف	غير تنفيذي - مستقل	٠	٠
الأستاذ/ صالح ناصر الجaser	غير تنفيذي - مستقل	٥٠٠٠	٥٠٠٠
الأستاذ/ عبد العزيز حمد الجميح	غير تنفيذي - مستقل	٢٩٨٩	٢٩٨٩
الدكتور/ فهد عبد الله المبارك	غير تنفيذي - مستقل	١٠٠٠	١٠٠٠
الأستاذ/ محمد ابراهيم المنصور	غير تنفيذي - مستقل	٤٣٠٠	١٥٠٠

وصف لأى مصلحة تعود لكتاب التنفيذيين وأزواجهم وأولادهم القصر في أسهم أو أدوات دين الشركة أو أى من شركاتها التابعة

الإسم	المنصب	عدد الأسهم ببداية العام ٢٠١٠	عدد الأسهم نهاية العام ٢٠١٠
عبدالعزيز التمامي	الرئيس التنفيذي - العمليات	٤٥٧١	٤٥٧١
فهد موسى الزهراني	نائب الرئيس لخدمات الموارد البشرية	١١٠٠٠	١١٠٠٠
إياس سمير إبراهيم الهاجري	نائب الرئيس الأول - مبيعات المشغلين	٢٦٠	٢٦٠
طاهر بن عمار بن طاهر الدباغ	نائب الرئيس الأول لتطوير أعمال العقار	١٢٥	١٢٥

**مكافآت وتعويضات أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين (الف ريال سعودي)**

خمسة من كبار التنفيذيين من تلقوا أعلى المكافآت والتعويضات ومن ضمنهم الرئيس التنفيذي والرئيس التنفيذي للعمليات والرئيس التنفيذي للشئون المالية	أعضاء المجلس غير التنفيذيين / المستقلين	أعضاء المجلس التنفيذيين	
٨,٠٠٠	* ٤,٦٦٧	* ٥٠٠	الرواتب والتعويضات
-	٤٠٩	٤٢	البدلات
٤٧,٠٠٠	١,٨٦٧	٢٠٠	المكافآت الدورية السنوية
-	-	-	الخطط التحفيزية
-	-	-	تعويضات ومزايا عينية أخرى تدفع بشكل شهري أو سنوي

\* تعويضات عن مهام استشارية وعضوية لجان

يوجد بعض الغرامات من هيئة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لم توافق عليها الشركة لافتقارها للسند القانوني وتم التظلم منها لدى ديوان المظالم وفقاً للنظام وجميع الأحكام التي صدرت حتى الآن كانت لصالح الشركة وقضت ببالغ بعضها، وبقية الغرامات لا تزال قيد النظر أمام الديوان ولم تأخذ بعد صفة القطعية.

ويقر مجلس الإدارة بعدم وجود أي عقد الشركة طرفاً فيه وتوجد فيه مصلحة جوهرية لأحد أعضاء مجلس الإدارة أو الرئيس التنفيذي أو الرئيس التنفيذي للشئون المالية أو لأي شخص ذو علاقة بأي منهم، باستثناء عقد مع شركة شبكة المعرفة الحاسوب الآلي المحدودة (الأستاذ/ محمد ابراهيم المنصور شريك فيها)، تم التوصل إليه بطريق المناسبة العامة حيث كانت الشركة صاحبة العرض الأفضل.

**توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح عن العام المالي ٢٠١٠**

أوصى مجلس إدارة شركة إتحاد اتصالات (mobily) في اجتماعه بتاريخ ١٦ يناير ٢٠١١م بتوزيع أرباح نقدية مقدارها ٤،١ مليار ريال عن السنة المالية المنتهية في ٣١/١٢/٢٠١٠م بواقع ٢ ريال عن كل سهم وزيادة قدرها ٦٠% عن العام السابق. وسوف تكون أحقيه توزيع الأرباح للمساهمين المقيدين في سجلات (تداول) بنهاية تداول يوم إنعقاد الجمعية العامة والتي سوف يعلن عن موعد إنعقادها لاحقاً كما سيعلن عن موعد صرفها.

### التوافق مع لائحة حوكمة الشركات

بعد الإطلاع على لائحة حوكمة الشركات في المملكة العربية السعودية الصادرة عن مجلس هيئة السوق المالية بموجب القرار رقم ٢١٢-١-٢٠٦ وتاريخ ١٤٢٧/١٠/٢١هـ الموافق ٢٠٠٦/١١/١٢م، قامت الشركة باعتماد القواعد والمعايير الخاصة بالحوكمة تطبيقاً لمتطلبات لائحة حوكمة الشركات السعودية.

هذا وقد تم تشكيل لجنة الترشيحات والمكافآت وفقاً لما يلي:

١ لجنة الترشيحات والمكافآت  
يشكل مجلس الإدارة لجنة تسمى "لجنة الترشيحات والمكافآت".

٢ مسؤوليات لجنة الترشيحات والمكافآت

تشمل مهام لجنة الترشيحات والمكافآت ومسؤولياتها ما يلي:

١-٢ التوصية لمجلس الإدارة بالترشيح لعضوية المجلس وفقاً للسياسات والمعايير المعتمدة مع مراعاة عدم ترشيح أي عضو سبق إدانته بجريمة مخلة بالشرف والأمانة .

٢-٢ المراجعة السنوية للاحتجاجات المطلوبة من المهارات المناسبة لعضوية مجلس الإدارة وإعداد وصف للقرارات والمؤهلات المطلوبة لعضوية مجلس الإدارة، بما في ذلك تحديد الوقت الذي يلزم أن يخصصة العضو لأعمال مجلس الإدارة.

٣-٢ مراجعة هيكل مجلس الإدارة ورفع التوصيات في شأن التغييرات التي يمكن إجراؤها.

٤-٢ تحديد جوانب الضعف والقوة في مجلس الإدارة، واقتراح معالجتها بما يتتفق مع مصلحة الشركة.

٥-٢ التأكيد بشكل سنوي من استقلالية الأعضاء المستقلين، وعدم وجود أي تعارض مصالح إذا كان العضو يشغل عضوية مجلس إدارة شركة أخرى.

٦-٢ وضع سياسات واضحة لتعويضات ومكافآت أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين، ويراعي عند وضع تلك السياسات استخدام معايير ترتبط بالأداء.

٧-٢ تراعي اللجنة في اختيار المرشحين لعضوية مجلس الإدارة عوامل عدّة، منها على سبيل المثال لا الحصر:  
- النزاهة والأمانة والمسؤولية.

- الخبرات الناجحة في القيادة والفطنة القوية في الأعمال.

- استشراف المستقبل والتركيز الإستراتيجي.

- التعاون .

- الاستقلالية وعدم تضارب المصالح.

- القدرة على تكرис الوقت اللازم للوفاء بمسؤوليات عضو مجلس الإدارة.

٨-٢ ترفع لجنة الترشيحات والمكافآت توصياتها إلى مجلس الإدارة بشأن مكافآت وتعويضات أعضاء اللجان المنبثقة عن مجلس الإدارة عدا أعضاء لجنة الترشيحات والمكافآت.

٩-٢ التأكيد من وجود برنامج تعريفي للأعضاء الجدد في مجلس الإدارة.

- ١٠-٢ تقوم اللجنة بتوفير برامج تعليمية وتدريبية مستمرة وإتاحة المجال للأطلاع على المستجدات في مجال تقنية الإتصالات لجميع أعضاء مجلس الإدارة.
- ١١-٢ تتأكد اللجنة، إذا طلب المجلس منها ذلك، من قيام الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب بصياغة الإجراءات التي تكفل نقل مسؤولياته بفاعلية وفي الوقت المناسب في حالة عجزه المفاجئ أو تركه العمل أو انتهاء المدة التي تغطيها اتفاقية الإدارة المبرمة مع اتصالات (المادة ٤-١٠ من اتفاقية إدارة). وعلى اللجنة مراجعة هذه الإجراءات مع العضو المنتدب والرئيس التنفيذي وأن تتفق منه توصياته بشأن ترتيبات التعاقب لمدة أطول.
- ١٢-٢ لتحقيق الاستقلالية وعدم وجود تعارض للمصالح يجب إخبار اللجنة قبل إبرام أي من أعضاء المجلس غير التنفيذيين أي ترتيبات استشارية مع الشركة، ثم ترفع اللجنة توصياتها إلى المجلس.
- ١٣-٢ تكون اللجنة مسؤولة عن تحديد معايير اختيار أي استشاري يقدم خدمة استشارية لها، وعن اختيار وتحديد ووضع الشروط المرجعية لمكافأته.

#### ٣ تشكيل اللجنة

- ١-٣ تتألف لجنة الترشيحات والمكافآت من ثلاثة أعضاء على الأقل من مجلس الإدارة ، ويُفصّل عن تشكيل اللجنة في التقرير السنوي.
- ٢-٣ يتم دعم عمل اللجنة من جانب العضو المنتدب والرئيس التنفيذي وموظفو mobily المعينين.
- ٣-٣ يعين مجلس الإدارة أعضاء اللجنة ورئيسها. ولا تتجاوز مدة عضوية اللجنة ثلاث سنوات ويجوز إعادة تعيين الأعضاء.
- ٤-٣ يقرر مجلس الإدارة مكافآت أعضاء لجنة الترشيحات والمكافآت ومدة عضوية اللجنة وأسلوب عملها.
- ٥-٣ لا يحق حضور اجتماعات اللجنة إلا لأعضائها؛ ومع ذلك، تجوز دعوة آشخاص آخرين لحضور كل أو جزء من أي اجتماع للجنة حسب الحاجة .
- ٦-٣ في حال غياب رئيس اللجنة عن الاجتماع، ينتخب الأعضاء الحاضرون أحدهم رئيساً للجتماع؛ ولا يجوز أن يكون رئيس مجلس الإدارة هو رئيس اللجنة.
- #### ٤ رئيس اللجنة
- يحدد رئيس اللجنة بالتشاور مع أعضاء اللجنة جداول أعمال اجتماعات اللجنة، ولها الحق في الوصول، بلا حدّ أو قيد، إلى الإدارة والمعلومات.

لللجنة أن تعين سكرتيراً لها، تتمثل مهامه ومسؤولياته في حفظ سجلات أعمال اللجنة كاملةً وشاملةً، بهدف رفع التقارير عن أنشطة وأعمال اللجنة إلى مجلس الإدارة، وأداء كافة المهام الأخرى التي توكل إليه من حين إلى آخر من قبل اللجنة. وعلى الرغم من أن سكرتير اللجنة لا يجب أن يكون عضواً في مجلس إدارة، إلا أنه يمكن اختيار أحد أعضاء اللجنة للاضطلاع بدور سكرتير اللجنة.

## ٦ عزل أعضاء اللجنة

١-٦ يجوز لمجلس الإدارة عزل اللجنة كلها أو أي عضو من أعضائها. ويجوز لأي عضو في اللجنة أن يستقيل من عضويتها بعد تقديم إشعاراً كتابياً بذلك إلى رئيس المجلس، وتسرى تلك الاستقالة من وقت تقديم الإشعار (ما لم يُحدد الإشعار وقتاً لاحقاً لسريان الاستقالة). ويعين المجلس خلفاً للعضو المستقيل.

٢-٦ إذا استقال عضو في اللجنة من منصبة كعضو في مجلس الإدارة، تنتهي عضويته في اللجنة ابتداء من تاريخ سريان استقالته من المجلس.

## ٧ الاستقلالية

يجب أن يكون كل عضو مستقل من أعضاء اللجنة مستقلاً في إطار التعريف المنصوص عليه في أي نظام واجب التطبيق أو في أي من معايير أو قواعد الإدارة في السوق المالية .

## ٨ الاجتماعات والإجراءات

١-٨ تجتمع اللجنة مرة واحدة على الأقل في السنة، كما تجتمع مرات إضافية متى اقتضت الحاجة لأداء مهامها. ويمكن لأعضاء اللجنة حضور الاجتماعات شخصياً أو من بُعد عن طريق الاتصال الهاتف / الاتصال المرئي.

٢-٨ ينعقد النصاب القانوني لاجتماع اللجنة بحضور أغلبية أعضائها. ويكون لاجتماع اللجنة المنعقد أصولاً، والذي يحضره النصاب القانوني، صلاحية ممارسة جميع أو أي من الصالحيات والسلطات والحقوق الممنوحة للجنة أو التي يجوز لها أن تمارسها.

٣-٨ لا يكون لرئيس اللجنة صوت مرجح. وفي حالة تساوي الأصوات، يحال الموضوع إلى مجلس الإدارة. وإذا طلبت أغلبية الأعضاء الحاضرين ذلك، يجوز تسجيل التصويت على أي مسألة لبيان كيف صوت كل عضو حاضر أو لم يصوت. وإذا طلب أحد الأعضاء ذلك، يجب تسجيل تصويته . لا يجوز لعضو اللجنة توكيل عضو آخر للتصويت عنه في الاجتماعات، أياً كانت الظروف.

٤-٨ تحفظ اللجنة بمحاضر مكتوبة لاجتماعاتها. ويجب حفظ هذه المحاضر مع دفاتر وسجلات الشركة، وتوزيعها على كل أعضاء اللجنة - وكل أعضاء مجلس الإدارة بعد الموافقة عليها - ما لم يكن هناك أية تضارب للمصالح.

٥-٨ إذا أذن رئيس اللجنة باتخاذ إجراءات عاجلة في مسألة ما نيابةً عن اللجنة، وكانت تلك المسألة تتطلب عادة من قبل اللجنة نفسها، وجب رفع تقرير عن هذا الإجراء إلى الاجتماع التالي للجنة للمصادقة عليها.

٦-٨ إذا أرتأت اللجنة إجراء أي تغييرات أو تعديلات في أي من بنود هذا الميثاق يجب على اللجنة أن تقوم بدراستها ومن ثم الرفع للمجلس بتوصيتها لاتخاذ القرار المناسب .

٩ حقوق اللجنة

تتاح للجنة كافة الموارد والمعلومات اللازمة لأداء واجباتها ومسؤولياتها، بما في ذلك التوصية بالاستعانة بمستشار خارجي أو خبراء أو استشاريين آخرين، على النحو الذي تراه ضروريا.

١٠ المسؤوليات المتعلقة بالتقارير

١-١٠ على اللجنة أن ترفع إلى المجلس التوصيات التي تراها مناسبة عن كل مجال يقع ضمن نطاق اختصاصها ويحتاج إلى اتخاذ إجراء أو إجراء تحسين.

٢-١٠ يجب أن يبين تقرير المجلس المرفوع إلى الجمعية العامة عدد مرات انعقاد اجتماعات اللجنة وعدد مرات حضور كل عضو في تلك الاجتماعات.

المراجعة الداخلية والخارجية

وافقت الجمعية العامة العادي للشركة المنعقدة بتاريخ ١٧/٤/٢٠١٠هـ (الموافق ١٧ مارس ٢٠١٠م) على تعيين مراقب الحسابات (ديلويت آند توش بكر أبو الخير وشركاه) للعام المالي ٢٠١٠م.

وقد تم تدعيم نظام الرقابة الداخلية من خلال إدارة متخصصة للمراجعة الداخلية والاهتمام بأي ملاحظات تتبع لها والتتأكد من التعامل معها بجدية. وترفع إدارة المراجعة الداخلية تقاريرها للجنة المراجعة والتي حرصت على التأكيد من فعالية إجراءات الرقابة الداخلية بالشركة.

ويقر مجلس الإدارة أنه تم إعداد سجلات الحسابات بالشكل الصحيح، وأن نظام الرقابة الداخلية أعد على أسس سليمة وتم تنفيذه بفعالية، وأنه لا يوجد أى شك يُذكر بشأن قدرة الشركة على مواصلة نشاطها.

وختاماً يود مجلس الإدارة أن يشكر جميع المساهمين على ثقتهم الغالية، متمنياً للشركة مزيداً من النجاح.

مجلس الإدارة  
شركة اتحاد اتصالات (موبيلي)